

# NY, Rio, Tokyo... & Timbuktu!

VON  
**Ammersbek**  
IN DIE WELT ALS

EXPORT  
**SALES  
MANAGER** (m/w/d)



## WIR SIND MEHR ALS NUR EIN ARBEITSPLATZ

LEISTUNG BRAUCHT PRÄZISION! Wir sind Experten für Dichtungen in der Automobilbranche und im Aftermarket. Durch jahrzehntelange Marktpräsenz und fachliches Knowhow haben wir uns seither als erfolgreiche Marke nationalen und international etabliert. **Und jetzt kommst Du ins Spiel!**

**Komm ins Team** - an unserem Standort gibt es viel zu entdecken, denn die Büros, das Lager und die Fertigung sitzen alle unter einem Dach. Daraus ergibt sich eine enge Zusammenarbeit unserer mehr als 100 Kolleginnen und Kollegen.

## DAS ERWARTET DICH DARÜBER HINAUS

- Ein guter Start durch ein **individuelles Onboarding**
- **Perfekte technische Ausstattung** für deinen Erfolg
- Kurze Entscheidungswege, Platz für **Kreativität & Weiterdenken**
- **30 Tage Urlaub**
- Attraktives Gehalt & obendrauf noch **Urlaubs- & Weihnachtsgeld**
- **Gleitzeit** (Kernarbeitszeit ist bei uns von 9-15 Uhr)
- Eine perfekte U-Bahnanbindung (**HVV**) & **Parkplätze** vor der Tür
- Eine praktische Lage - **Supermärkte & Kiosk** sind in Laufnähe
- **Deine Homeoffice-Option.**  
Bei uns zählt die Teamarbeit im Büro, aber wir bieten auch 1 Tag pro Woche flexibles Arbeiten von zu Hause an.
- Werde Teil unserer Kultur, entdecke jeden Tag Neues & lerne eine Arbeitswelt kennen, in der **noch mehr Benefits** für Dich stecken!

## SO SIEHT EIN ERFOLGREICHER TAG FÜR DICH AUS

- Du betreust unsere Bestandskunden für dein Verkaufsgebiet
- Du übernimmst die professionelle Abwicklung von Angeboten und Aufträgen in unserem ERP-System
- Du erweiterst bestehende Kundenbeziehungen und entdeckst dabei neue Einsatzbereiche für unsere Produkte
- Du bereitest die Exportdokumente vor
- Du führst Kundenbesuche in deinem Verkaufsgebiet durch
- Du repräsentierst uns auf Fachmessen

## DAS BRINGST DU MIT INS TEAM

- Sehr gute Vertriebserfahrungen (auch im Außendienst)
- Eine abgeschlossene Berufsausbildung (optimalerweise zum Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement (gn\*))
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, gern weitere Fremdsprache
- Begeisterung für technische Produkte
- Freude am Umgang mit Kunden
- Reisebereitschaft
- Selbstständige Arbeitsweise
- Teamfähigkeit



Sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung an [bewerbung@dph.de](mailto:bewerbung@dph.de)